



# RICARDO TORO

DIGITAL MARKETER & SALES

## • SOBRE MÍ

Me apasiona el crecimiento empresarial con un enfoque estratégico y una visión integral. Me especializo en negocios, marketing digital con HubSpot y ventas, ayudando a las empresas a potenciar su impacto y resultados. Mi objetivo es fortalecer las marcas mediante soluciones creativas, automatización inteligente y sólidas relaciones comerciales.



+58 4123222448



ricatoro20@gmail.com



Venezuela

## • EDUCACIÓN

Hubspot Education Pather Program

ESPECIALISTA EN MARKETING Y VENTAS

## • IDIOMAS

INGLES. B1-C1  
ESPAÑOL. NATIVO

## • EXPERIENCIA

### INBOUND MARKETING & SALES COORDINATOR

, Grupo Comercial Horizonte. Ago 2024 -2025.

Diseño de estrategias de Content Marketing y ads. Automatización de Lead Nurturing Colaboración estrecha entre los equipos de marketing y ventas (Smarketing) Manejo de herramientas de analítica para medir el ROI de las campañas digitales.

### INSIDE SALES REPRESENTATIVE / CRM MANAGER.

, TechFlow SaaS Solutions, Marzo 2025 ENERO 2026.

Implementación y administración de HubSpot Sales Hub , pipeline de ventas, Prospección activa de clientes B2B y calificación de Leads

## • HABILIDADES

- Responsable
- Resolutivo
- Proactivo
- Atento y organizado.
- Excelente trabajando en equipo
- Multifacetico